

つなげモンシリーズ

社内外の分断をなくし、
データの自動化を実現する。

あらゆるシステムと現場をシームレスにつなぐ
ゲートウェイ・プラットフォーム

提案書 (Confidential) / K-SP Co.,Ltd.

■ 現場や経営が抱える課題

- ・ 商談に時間を使いたいののに
架電業務に追われている

本来ならクロージング（商談）に集中すべき優秀な営業マンが、リストへの架電で1日の大半を消耗していませんか？

- ・ 新人を採用・教育しても
アポが取れずすぐ辞める

テレアポは精神的な負担が大きく、せっかく採用した新人が「断られ続けるストレス」で早期離職するケースが後を絶ちません。

- ・ 自社架電の「費用対効果」が
合っているのか分からない

人件費や見えない機会損失まで含めた時、実は「外部委託やツール導入」の方が圧倒的に安上がりになることに気づいていない企業が多く存在します。

■ つなげモンが提供する価値

- ・ システムと現場をシームレスに連携
- ・ データの二重入力をなくし、自動化を実現
- ・ リアルタイムな情報共有で意思決定を加速

1

架電スタッフの時給と稼働時間

アルバイト等、実際に電話をかけているスタッフの平均時給と、月間の架電時間です。

2

管理者の時給とデータ作成・指導時間

リスト作成、スタッフ指導、架電履歴の集計など、マネージャーが費やしている時間と時給です。

3

チーム全体の月間アポ獲得数

現在の体制で、1ヶ月間に獲得できているアポの合計件数です。

自社の最適な営業体制について相談する

シミュレーターの結果はいかがでしたか？より正確なコスト診断や、自社に合ったシステム・外注先のご相談は無料で承っております。